



EDITO



Votre newsletter du mois de Novembre se prépare à rentrer dans l'hiver.

En cette fin d'automne, alors que le vent se lève, l'écureuil n'est pas en quête de loisir, il est en pleine exécution de la mission la plus ancienne du monde : la survie, l'anticipation, le labeur acharné.

Chaque noisette enfouie, chaque gland soigneusement sélectionné et camouflé, est bien plus qu'une simple réserve de nourriture. Il travaille parce qu'il sait, instinctivement, que la générosité de l'été ne durera pas.

Alors, la prochaine fois que vous croiserez ce petit voltigeur, ne voyez pas seulement en lui un animal pressé. Voyez un maître de la logistique, un philosophe du travail. Car à chaque cachette creusée, celui qui se prépare est celui qui survit, et qui prospère dans le temps. Apprenons à enfouir nos propres « noisettes ».

Tout comme notre petit ami, à la fourrure rougeoyante, qui prépare ses provisions, votre newsletter vous propose ce mois-ci de faire le plein... de bonnes idées :

- **Comment bien réussir son lottage/délottage**
- **Comment bien utiliser le prix spécial**

Les équipes de Pharmacom vous souhaite une excellente fin de mois de Novembre.

pharmacom
Distributeur Intégrateur Winpharma



NEWSLETTER DE NOVEMBRE 2025 #31

TRUC ET ASTUCE : LOTTER/DELOTTER UN PRODUIT

Cette technique de lotter ou délotter un produit, est assez courante en pharmacie. Comment bien l'utiliser informatiquement ?

Préambule

- Vos produits reçus doivent être scannés tels qu'ils arrivent (s'ils sont arrivés en lot, les scanner avec le code du lot, s'ils sont arrivés en unitaire, les scanner avec le code de l'unité) **1**.

Si vous achetez en lot pour avoir une meilleure remise, mais que vous délottez tout, il vaut mieux tout réceptionner quantitativement et financièrement, à l'unité.

- Bien faire vos prix d'achat, remises, prix de vente du lot ou de l'unitaire **2**.

The screenshot displays the Pharmacom software interface. At the top, a header bar shows 'Nom' (Name) and 'Code'. Below this, a table lists product details for 'MAG2 24H EXTRA FORT 45CPR'. The table includes columns for 'PrixHT', 'R1', 'R2', 'R3', 'QtéC', 'UGL C', 'UGF C', 'EC C', 'R', 'PrixNet', 'Coeff', 'TVA', and 'PV TTC'. Below the table, there are tabs for '1.Stock', '2.Vente', '3.Achat', '4.Délivrance', '5.Rayon', '6.Classif', '7.Unités', '8.Histo', '9.Doc', and '10.Conditionnements promos'. A checkbox labeled 'Afficher seulement les modifications du stock global' is present. Below this, a table shows 'Date', 'Opérateur', 'Description', 'Zone', 'Qté', and 'EnStock'. The 'Opérateur' column is highlighted with a red box. To the right, a section titled 'Droits à vérifier' (Rights to verify) lists various permissions, with 'Produits : Lotter/Délotter produit' highlighted by a red box. At the bottom, there are buttons for 'Ajouter', 'Modifier', and 'Supprimer', and a section for 'Liste des droits à vérifier pour les opérateurs'.

Pourquoi le faire informatiquement?

- Avoir une traçabilité du mouvement de stock, dans l'onglet 8 de la fiche produit **3**.

Si vous voulez une traçabilité du code opérateur, il faut penser à cocher la case dans la gestion des droits opérateurs.

- Pouvoir incrémenter un Prix Tarif/MP/TTC à votre lottage ou à votre délottage.

Cela permettra que votre lot ou votre unitaire, prennent un prix d'achat cohérent, donc pas de calcul de marge négative lors des ventes des produits.

Comment l'utiliser? Cf annexe p3

- Depuis la fiche produit, Onglet Plus, Lotter/Délotter
- Depuis le menu Stock, Lotter/Délotter

L'équipe formation

NEWSLETTER DE NOVEMBRE 2025 #31

ANNEXE : COMMENT UTILISER LOTTER/DELOTTER UN PRODUIT

Nom **MAG2 24H EXTRA FORT CPR45** Liste

MAG2 24H EXTRA FORT COMPRIME BT45 PROMO 24

CODE ☒ 3614810001590 EAN CODE7 ☒ Stock 0

NON-MEDICAMENT

Fiche unitaire : jamais utilisée

☒ En utilisation (auto)

☒ Prix Public 0,00 €

Rotation et Nb de Clients n/a

Vignette **NR** TVA 5,5 Contenance

1.Stock 2.Vente 3.Achat 4.Délivrance 5.Rayon 6.Classif 7.Unités 8.Histo 9.Doc 10.Conditionnements promos

Prix Tarif 444,00 MAJ Produit

Marge%/Coeff 0,00 0,0000

Prix Moyen Pondéré 0,00 €

Marge%/Coeff MP 0,00 0,0000

Calcul de prix

Colisage	Dernière livraison	Prix Cat	Coefficient	Marge HT	Remise %	Prix Net	Marge Net %	Marge H'
		444,00	0,0000		0,00	444,00	0,00 %	

Lotter/Délotter ? X

Fenêtre Lotter/Délotter

Opérateur 2

Transformer 12 bits de MAG2 24H EXTRA FORT 45CPR LOT2

Déstocker de la zone PHARMACIE

Prix Tarif 36,41 Prix MP 20,03 Prix TTC 31,90

Marge % -20,40 Marge MP % 33,75 Vente

En 24 bits de MAG2 24H EXTRA FORT CPR45

Stocker dans la zone PHARMACIE

Prix Tarif 18,20 Prix MP 10,02 Prix TTC 15,95

Marge % 0,00 Marge MP % 0,00 Vente

Nom **MAG2 24H EXTRA FORT CPR45** Liste

MAG2 24H EXTRA FORT COMPRIME BT45 PROMO 24

CODE ☒ 3614810001590 EAN CODE7 ☒ Stock 24

NON-MEDICAMENT

Fenêtre unitaire : après délotage

☒ En utilisation (auto)

☒ Prix Public 15,95 €

Rotation et Nb de Clients n/a

Vignette **NR** TVA 5,5 Contenance

1.Stock 2.Vente 3.Achat 4.Délivrance 5.Rayon 6.Classif 7.Unités 8.Histo 9.Doc 10.Conditionnements promos

Prix Tarif 18,20 MAJ Produit

Marge%/Coeff -20,40 0,8765 -3,08 €

Prix Moyen Pondéré 10,02 €

Marge%/Coeff MP 33,72 1,5920 5,10 €

Calcul de prix

Colisage	Dernière livraison	Prix Cat	Coefficient	Marge HT	Remise %	Prix Net	Marge Net %	Marg
		18,20	0,8765	-3,08	44,95	10,0191	33,75 %	

NEWSLETTER DE NOVEMBRE 2025 #31

RAPPEL : UTILISATION DU PRIX SPÉCIAL ET CHANGEMENT DE PRIX

L'utilisation de la promotion "Prix Spécial" est une façon rapide de faire une promotion prix barré ou un BRI sur un produit.

L'utilisation de cette promotion peut avoir des répercussions négatives, si vous décidez de changer de prix TTC en cours de promotion.

Quelles seraient ces répercussions?

La promotion "Prix Spécial" est basée sur un prix fixe.

C'est à dire, aujourd'hui le prix de mon produit est de 9.50€, je décide de faire un BRI de 2€, du coup le prix spécial est fixé à 7.50€.



1

➡ ☐ Prix Pub (bloqué) 9,50 €

2

Qté mini	Remise, EUR
1	2,00

Vous ou votre équipe, lors d'une réception de commande, changez votre prix. Votre produit passe de 9.50€ à 9.90€.

En ayant un prix spécial fixe à 7.50€, votre BRI ne sera plus de 2€, vous concédez alors une remise plus importante que ce qui était prévu.

Le labo vous compensera uniquement à hauteur de ce qui était convenu au départ, donc le différentiel est de la perte pure pour vous.

Comment l'éviter?

- Bloquer son prix de vente dans la fiche produit 1.
Les prix bloqués sont impossibles à changer en réception de commande

- Ou utiliser la promotion Colonne € ou Croisée € pour faire un BRI de 2€ 2.
Que vous augmentez ou diminuez votre prix TTC, votre BRI sera toujours de 2€.

L'équipe formation