



AVRIL 2026 | NUMÉRO 36

Newsletter Pharma.com

L'ÉDITO : RETOUR AUX FONDAMENTAUX

Le printemps s'installe, mais la performance de votre officine ne doit rien au hasard : elle repose sur **la maîtrise de vos bases.**

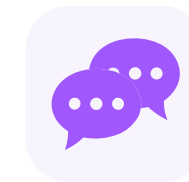
En ce mois d'avril, performer signifie sécuriser chaque acte : une fiche patient parfaitement qualifiée, c'est la garantie d'une détection d'interactions efficace.

Ne négligeons pas les automatismes logiciels (gestion fine des stocks, mise à jour des tarifs et vigilance sur la télétransmission) qui sont les leviers réels de votre temps médical.

"Cultivez l'harmonie entre le savoir pharmaceutique et la précision technique pour offrir une santé connectée, mais toujours humaine."

Pour rester connecté au sein de votre équipe, découvrez WinTeam pour un quotidien plus serein, et replongez dans les bases de la facturation avec notre guide des sigles.

TRUCS ET ASTUCES



DIGITALISEZ VOTRE CAHIER DE LIAISON AVEC WINTEAM

Oubliez le tableau en liège et les post-its ! **WinTeam** est directement intégré dans Winpharma pour échanger de façon fluide.

- ✓ Communication par groupes thématiques.
- ✓ Historique des échanges conservé.
- ✓ Gain de temps et sérénité d'équipe.



DÉCOUVRIR LA PROCÉDURE ➔



RAPPEL

LES DIFFÉRENTS SIGLES A RETENIR DANS L'HISTORIQUE PATIENT/SUMI DES SUBROGATIONS/LISTE DES VENTES



FSES	Feuille de Soin Électronique Sécurisée
FSEI	Feuille de Soin Électronique Iris (= dégradé)
FSESL/FSEIL	FSE Location
FSED / FSEID	FSE Désynchronisée (à formater)
SUBR / SUBRL	Facture Subrogatoire qui est non télétransmissible (HAD non télétransmissibles par exemple)
AT	Facture d'Accident de Travail non télétransmis
AT FSES/AT FSEI	Facture d'Accident de Travail Sécurisée ou Dégradée
ORDLOC	Ordonnancier de Location
LOC	Facturation de Location qui n'a pas pu aboutir vers une FSESL ou FSEIL suite à un problème lors du formatage de la facture

FTVA	Facture avec ventilation par taux de TVA (ou facture commerciale)
RETF	Facture de Retrocession
CLIC	Facture où le montant a été mis en Compte Client
C	Vente Clôturée
RC	Vente Réglée et Clôturée
RCX	Rétrocession Réglée et Clôturée
V1, V2, VX	Renouvellement x
D	Différé (c'est le crédit dans winpharma)
PA	Produit Avancé (c'est déstocké et rentré dans le CA)
A	Attente (destocké mais non incrémenté dans le CA)

NB : plusieurs sigles peuvent se cumuler, exemple V1RC = c'est le renouvellement 1 et la vente est réglée et clôturée

