



EDITO



Votre newsletter du mois d'Octobre se pareil de ses couleurs automnales.

Le ramassage des dernières courges pour la préparation de bonnes soupes, les animaux qui font leurs réserves pour l'hiver et enfin cette brume matinale cachant le ciel, tel le voile qui sépare le monde des morts du monde des vivants.

Un module de winpharma va se dévoiler, dans cette newsletter : **le module WINGROUPE.**

Pour l'occasion, l'équipe commerciale se joint à cette newsletter, dans une nouvelle rubrique : **Business Time.**

Nous espérons que cette newsletter vous apportera l'aide nécessaire au bon fonctionnement de ce module. Pour celles et ceux qui ne le connaissent pas, peut-être trouvera-t-il sa place dans votre quotidien.

Les équipes de Pharmacom vous souhaitent une excellente fin de mois d'Octobre.

PS : On se donne rendez-vous dans nos locaux le Jeudi 20 novembre 2025 !

#R2Innovation Prochaine escale à Bordeaux !

[Inscriptions ici](#)

BUSINESS TIME : WINPHARMA VOUS PROPOSE 3 NOUVELLES SOLUTIONS POUR VOS ACHATS GROUPÉS

1ÈRE SOLUTION : LE WINGROUPE ESSENTIEL

Ce module consiste à faire des commandes pharmaML entre pharmacies.

Si vous en avez assez de vous appeler entre confrères (winpharma) pour savoir s'il peut vous dépanner d'un produit, **le winGroupe Essentiel est fait pour vous !**

Interrogation PML à votre/vos confrère(s) du produit souhaité (stock réel à l'instant T), possibilité de commander par la dispo PML au comptoir, depuis la fiche produit ou dans une commande.

NB : Possibilité également de créer une commande complète (fournisseur pharmacie X) et de l'envoyer par pml à votre confrère.



3ÈME SOLUTION : LE WINGROUPE EXPERT

Ce module regroupe les 2 solutions précédentes, pour que ce soit complet et efficace !

2ÈME SOLUTION : LE WINGROUPE PERFORMANCE

Ce module consiste à faire des achats groupés.

Vous êtes l'heureux élu pour recevoir le commercial du labo X !

Vos confrères vous ont envoyé leurs desideratas par mail, vous devez combiner le papier avec l'informatique pour incrémenter la commande de chacun en 1 seule commande groupée, bref, c'est la galère.

La solution winGroupe Performance est faite pour vous !

Vous générez la commande groupée du labo X dans votre winpharma, vous voyez les stocks, les rotations, les commandes ailleurs de tous vos confrères depuis celle-ci.

Plus besoin de recevoir leurs desideratas. Vous pouvez répartir la quantité commandée équitablement afin d'atteindre vos remises maximales.

Lors de la réception de commande, la répartition finale, le BL et la facturation des rétrocessions se font directement depuis la commande.

Plus besoin de retaper les factures de rétros en vente.

Grâce à ce module vous gagnez du temps dans la gestion de vos achats groupés !

Votre équipe commerciale reste à votre disposition, pour de plus amples informations.

TRUC ET ASTUCE SPECIAL MODULE WINGROUPE : LA GESTION DES RELIQUATS DISPONIBLE DÈS À PRÉSENT

La réception de vos achats groupés évolue : La gestion des reliquats est enfin disponible.

Lors de votre formation sur le module winGroupe, nous vous avons dit de ne pas utiliser la gestion des reliquats pour une commande groupée, sinon la répartition était perdue.

Depuis les dernières versions, plus besoin de laisser en attente de réception ultérieure vos reliquats, vous pouvez les gérer comme dans une commande classique.

Ils s'extraient de votre commande en cours, se créent dans une commande reliquat, où 2 lignes de réception ressortent, comme actuellement (*hors reliquats*).



GRP	170299	AVENE	AVENE	Env
L	170299	AVENE	AVENE	Env
24	0	263,38	RELIQUATS DE CMD 170298	
8	0	2	87,79	RELIQUATS DE CMD 170298

Pour une bonne gestion de votre réception avec des reliquats, voici la marche à suivre :

- réceptionner quantitativement
- faire son bon de répartition
- faire son bon de livraison
- sélectionner les lignes où il y a des reliquats et cliquer sur l'onglet Plus, Gérer les reliquats
- mettez une date de livraison ultérieure
- valider votre commande actuelle en attente de réception financière (*si vous n'avez pas reçu la facture*)
- votre commande reliquat se retrouve en attente de réception **1 et 2**

L'équipe formation

RAPPELS SPÉCIAUX WINGROUPE : RÉPARTIR DIFFÉREMMENT ET BIEN CLÔTURER SA COMMANDE GROUPEE

En hotline, ce sont des appels récurrents, voici comment bien procéder.

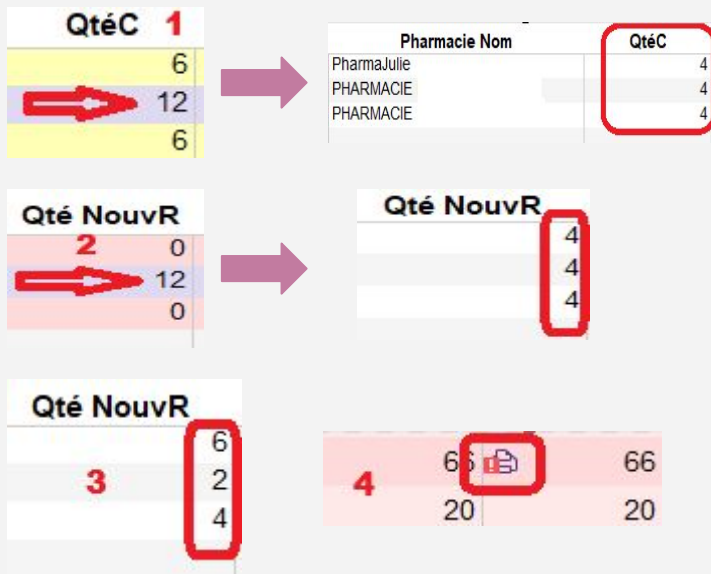
Répartir différemment

Lors de la préparation de votre commande, vous avez réparti celle-ci selon les besoins de chacune des pharmacies **1**.

Au moment de la réception, vous voulez changer la répartition... pas de souci c'est faisable, **à condition que le bon de répartition n'ait pas été généré.**

Quand la quantité totale (ou partielle, c'est faisable aussi) est réceptionnée **2**, vous pouvez changer la répartition dans la partie du bas **3**.

Ensuite vous continuez votre commande comme d'habitude, en sortant le bon de répartition et le bon de livraison.



Bien clôturer

C'est le moment de clôturer votre commande groupée, car pour vous tout est finalisé.
Or, au moment de la clôture, Winpharma ne la clôture pas.

Pourquoi Winpharma s'entête t-il à ne pas clôturer votre commande?

Si vous regardez de plus près votre ligne de commande, un icône bien spécifique se trouve dans la colonne QtéR **4**.

Cet onglet signifie qu'il manque des documents à imprimer. Cela veut dire que quelque chose n'a pas été réparti et/ou livré et/ou facturé.

Refaites les 3 étapes dans l'onglet **Plus** : **Bon de répartition, puis Bon de livraison, puis Facture de rétrocession.**

Cette icône est votre garde fou pour ne pas oublier de faire une facture à votre confrère.

L'équipe formation